



Balmung Medical Handel ist ein datenfokussiertes Handelsunternehmen für Medizinprodukte, in welchem die Kundenzufriedenheit im Mittelpunkt steht. Wir wollen den internationalen Markt mit fundiertem Fachwissen und einem marktübergreifenden Verständnis bedienen.

Business Development Manager (m/w/d)

IHRE AUFGABEN UMFASSEN

- Sondierung, Identifizierung und Entwicklung von Wachstumschancen
- Laufende kunden- und lieferantenseitige Analyse des Wettbewerbs und Mitwirkung bei der Marktstrategieerstellung
- Operatives Bindeglied und Koordinator zwischen Ein- und Verkauf
- Unterstützung bei der Entwicklung von internen Prozessen und von laufenden Reports
- Mitarbeit beim Aufbau eines Portfoliomanagements sowie zentrale Rolle bei der Etablierung integrierter Strategie- und Business Development Aktivitäten
- Aufbereitung von Management-Reports und Präsentationsunterlagen

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium und einschlägige Berufserfahrung im Sales/Business Development
- Ausgezeichnete MS-Office Kenntnisse (insbesondere Excel) sowie Erfahrung mit gängigen ERP-Systemen
- Offene und kommunikationsstarke Hands-On-Persönlichkeit
- Ausgeprägte Eigenmotivation und der Wille unternehmerisch zu gestalten
- Gutes Verständnis von Geschäftsmodellen und Businessplänen
- Konzeptionelle und analytische Fähigkeiten sowie Projektmanagementkenntnisse
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

- Zukunftssicherer Arbeitsplatz
- Vollzeitbeschäftigung – Freitag nachmittags frei
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Healthy SnackBar
- Attraktive Entlohnung, je nach Qualifikation ab € 45.000,- brutto pro Jahr

Wenn Sie mit Ihrer Begeisterung zu unserem Erfolg beitragen wollen, senden Sie uns bitte Ihre Unterlagen an: bewerbung@balmung-medical.com

